

«ЦЕНТР КООРДИНАЦИИ ПРОДАЖ И ЗАКУПОК»

Некоммерческие мероприятия для малого и среднего предпринимательства

Действие	Описание	Примечание
Дистанционное мероприятие «Участие в закупках»	Вебинар раскрывает следующие темы: 1) Построение системы работы в торгах. 2) Опережение конкурентов. 3) Нюансы поиска процедур. 4) Все о «заказчике». 5) «Подводные камни» сферы закупок.	Дата проведения: октябрь 2018г. Регистрация: до 15.09.2018 г. на e-майл mail@ckpiz.ru Свободная форма подачи заявки с указанием: ФИО, наименование юр. лица, отрасль. Бесплатно.
Дистанционное мероприятие «Техники продаж b2b»	Вебинар раскрывает следующие темы: 1) Сотрудничество с госструктурами. 2) Возможности интернета. 3) «Запас» внутри компании. 4) Кооперация и сотрудничество по стране. 5) Потенциал как субподрядчика.	Дата проведения: январь 2019г. Регистрация: до 15.12.2018 г. на e-майл mail@ckpiz.ru Свободная форма подачи заявки с указанием: ФИО, наименование юр. лица, отрасль. Бесплатно.
Бесплатные интернет платформы (сектор b2b , b2g)	1. «ЕИПП» (www.ckpiz.moscow) – площадка, направленная на увеличение сбыта продукции, услуг. 2. «ВИП» (www.ckpiz.vip) – площадка, по реализации складских остатков, неликвидов, непрофильных активов. 3. «Поисковик планируемых закупок» (www.ckpiz.su) – площадка, по поиску планируемых закупок у заказчиков. Фильтрация по наименованию, ОКПД2, региону.	1. Более подробно можно ознакомиться на сайте www.ckpiz.ru (раздел «Поставщик и заказчик») 2. Более подробно можно ознакомиться на сайте www.ckpiz.ru (раздел «Неликвиды предприятий») 3. Более подробно можно ознакомиться на сайте www.ckpiz.ru (раздел «Планируемые закупки») Вопросы info@ckpiz.com

<p>Семинар</p> <p>«Бизнес с «нуля» (сектор b2b и b2g)»</p>	<p>Выездное, однодневное мероприятие на территории организатора. Не теория, эффективные практические инструменты.</p> <p>Алгоритм проведения:</p> <p>9.00-12.00 «С чего начать»:</p> <ul style="list-style-type: none"> - выбор сферы; - анализ отрасли; - конкуренция; - персонал; - система работы. <p>12.30- 15.00 «Прямые продажи b2b»:</p> <ul style="list-style-type: none"> - структура коммерческой службы; - потенциальные партнеры; - региональное сотрудничество; - возможности интернета; - проблемные моменты, практические кейсы. <p>15.30-18.00 «Эффективность в торгах (b2g)»:</p> <ul style="list-style-type: none"> - организация деятельности «с нуля»; - грамотная аналитика процедур, заказчиков и конкурентов; - коммуникация с заказчиком; - схема построения работы. 	<p>Дата проведения: по дог.</p> <p>Бесплатное проведение (накладные расходы (дорога) несет организатор).</p> <p>Консультацию можно получить по +7(968)688-45-60 или 111@ckpiz.com</p> <p>(Николай Николаевич)</p>
<p>Бесплатные консультации</p> <p>(вновь открывающимся предприятиям)</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Помощь при выборе сферы, отрасли (анализ). 2. Рекомендации по прямым продажам. 3. Как начать работу в сфере закупок. 	<p>Связаться можно удобным способом: +7(925)550-20-33</p> <p>zakaz@ckpiz.com</p> <p>a_n_balandin (скайп)</p>
<p>Бесплатные консультации</p> <p>(прямые продажи)</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Реализация в сферу закупок, без участия в процедурах. 2. Сотрудничество с госсектором (не тендеры). 	<p>Связаться можно удобным способом: +7(925)550-20-33</p> <p>zakaz@ckpiz.com</p> <p>a_n_balandin (скайп)</p>
<p>Бесплатные консультации</p> <p>(сфера торгов)</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Работа с планируемыми закупками. 2. Анализ «по диагонали» процедуры. 3. Практичная схема работы для торгов. 	<p>Связаться можно удобным способом: +7(925)550-20-33</p> <p>zakaz@ckpiz.com</p> <p>a_n_balandin (скайп)</p>